

株式会社タカハシ M&Aサービス 料金表

レーマン方式による料金体系

レーマン方式とは、M&A仲介会社が一般的に利用している成功報酬を算出する方法です。当社の場合は、下の表に準じて段階的に手数料率を掛け合わせた額の合計となります。

	譲渡側への成功報酬	
	譲渡対価	報酬率
①	5億円以下の部分	5%
②	5億円超～10億円以下の部分	4%
③	10億円超～50億円以下の部分	3%
④	50億円超～100億円以下の部分	2%
⑤	100億円超	1%

	譲受側への成功報酬	
	譲渡対価	報酬率
①	5億円以下の部分	5%
②	5億円超～10億円以下の部分	4%
③	10億円超～50億円以下の部分	3%
④	50億円超～100億円以下の部分	2%
⑤	100億円超	1%

※最低報酬金額は500万円(税別)となります。

※資本の移動を伴わない業務提携等が行われた場合の仲介手数料は500万円です。

※仲介手数料の計算基礎となる譲渡対価は企業価値(株価+有利子負債)及び役員退職慰労金の合計をベースに算出いたします。

※当社は着手金、月額報酬をいたしません。

※基本合意締結時に一律100万円の間接報酬をお支払いいただきますが、この金額はM&A成約時の成功報酬から差し引かせていただきます。

※基本合意締結後、成約に至らない場合でも中間報酬の返金はございません。

※なお、案件によっては手数料を個別に設定させていただく場合がございます。

〈仲介手数料に含まれないもの〉

●不動産鑑定、登記、及び株券印刷等の実費

●公認会計士、税理士、及び弁護士費用等の実費

※消費税は別途いただきます。

※法律に定められた独占業務は、外部提携の専門家が実行いたします。